

## Potential Partner Rating

### Wie

De leden van het kernteam

### Doel

Potential Partner Rating is een instrument om verschillende potentiële externe partners, die nodig zijn voor de realisatie van de innovatie, in kaart te brengen. Het is een instrument dat het mogelijk maakt om verschillende partners met elkaar te vergelijken aan de hand van een omlijsting van criteria en een wegingsfactor toe te kennen per criterium. De partner(s) met de hoogste score zullen in overweging genomen worden voor de verdere stappen in het co-creatietraject.

### Wat

Maak een lijst van verschillende partners en hun producten of diensten die nodig zijn in een matrix. De criteria die nodig zijn om tot de innovatie te komen worden opgesomd met een toekenning van een wegingsfactor voor elk criterium. Per partner stelt men een matrix op. Stel per product of dienst een matrix op wanneer er meerdere producten of diensten per partner vergeleken dienen te worden. Door scores toe te kennen aan de partners en de criteria komt men tot een handige vergelijking en ziet men hoe de mogelijke partners scoren.

### Wanneer gebruiken

Wanneer er nood is aan samenwerking met externe partners voor de voltooiing van de innovaties en het niet duidelijk is welke partner het beste aanbod voor de innovatie heeft. Dit is meestal nodig wanneer een concept verder ontwikkelt zal worden. Deze partners kunnen mee co-creëren. De partners vormen een aanvulling op de eigen capaciteiten, vaardigheden, productiemogelijkheden, inzichten, communicatie en investeringen.

### Fase

Fase 2, bij de ontdek-fase

### Aandachtspunten

- Bespreek vooraf wat de belangrijkste criteria zijn die nodig zijn om het innovatiedoel te bereiken. Zorg ervoor dat hierover consensus is binnen het kernteam.
- Stel de vraag: Wat is nodig om ons doel te bereiken en welke factoren zijn hierbij belangrijk om in rekening te brengen? Op die manier wordt inzicht verkregen in de factoren die vergeleken worden.
- Focus niet op één partner. Soms ligt de meest optimale oplossing in een samenwerking met meerdere partners.

## Materiaal

- Canvas voor de Potential Partner Rating\* - De eigenschappen opgesomd in de Potential Partner Rating zijn maar een voorbeeld. Het is voornamelijk van belang om die criteria op te lijsten die van toepassing zijn op de innovatie van jouw team.
- Pen of papier
- \* Deze rating kan ook in een Excel document gemaakt worden wanneer daarin de canvas wordt overgenomen. Dit is voordelig als er veel verschillende criteria met elkaar vergeleken moeten worden.

## Hoe

Uitgebreide bespreking van de kenmerken en de wegingsfactoren met de leden van het kernteam. Op basis van een interactie met de partner (bijvoorbeeld: een gesprek) of een analyse van de producten en diensten die de partner aanbiedt kent men een weging per criterium toe en een cijfer (bijvoorbeeldv: 1 – 10) toe aan het systeem van de producent.

Bereken de weging maal het cijfer om tot een score te komen. De partner(s) of de verschillende producten en diensten met de hoogste scores kunnen dan mee in overweging genomen worden voor de verdere stappen van het co-creatieproces. Indien er meerdere matrixen ingevuld worden, dan dienen deze op het einde vergeleken te worden. Dit kan dan in een latere fase in combinatie gebracht worden met de resultaten van eventuele proeven die uitgevoerd zullen worden met de producten of diensten van de partners. De resultaten van de proeven vormen immers een validatie van de opgestelde rating.

De eigenschappen opgesomd in onderstaande Potential Partner Rating zijn enkel een voorbeeld. Het is voornamelijk van belang om die criteria op te sommen die van toepassing zijn op de innovatie van het team.

## Visueel voorbeeld

Eigenschap/ criterium	Weging van belang criterium (dit is in totaal over alle eigenschappen heen 100) Specifiek per eigenschap kan dit 5 of 10 of 50 zijn	Cijfer specifieke producent van 1 tot 10, waarbij 1 = slecht en 10 = goed	Score producent (Weging X behaalde cijfer producent)
<b>Hoofdcriterium 1</b>			
<b>Subcriterium a</b>			
<b>Subcriterium b</b>			
<b>Ect.</b>			
<b>Invloed op algemene kasklimaat</b>			
<b>Gemak van implementatie systeem</b>			
In bestaande kas mogelijk?			
In nieuwbouw noodzakelijk?			



GLITCH  
K O M P A S

Mogelijkheid uitbreiden systeem op lange termijn ?			
<b>Energieparameters</b>			
Subparameter 1			
Subparameter 2			
<b>Economische factoren</b>			
Installatie			
Aankoop			
Onderhoud			
Levensduur			
<b>Compatibiliteit met bestaande systemen</b>			
<b>Duurzaamheid van het systeem</b>			
<b>Juridische factoren</b>			
<b>Snelheid van de oplossing / wanneer mogelijk om in gebruik te nemen?</b>			



Interreg



Vlaanderen-Nederland  
Europees Fonds voor Regionale Ontwikkeling